



Die CAPREO GmbH ist ein erfolgreiches Multi-Channel Weinhandelsunternehmen. Über die Kanäle Direktvertrieb und E-Commerce vertreibt CAPREO seit 2010 Premium-Weine aus Südafrika an Kunden in ganz Europa und ist bereits heute eines der führenden Handelshäuser.

Das junge, innovative und vertriebsorientierte Unternehmen mit 17 Mitarbeitern ist Teil der RHIEM Unternehmensgruppe aus Voerde, einem international tätigen, inhabergeführten Fullfilment-Dienstleister mit ca. 300 Mitarbeitern (www.rhiem.com).

Für den professionellen telefonischen Verkauf suchen wir einen Mitarbeiter (m/w) im Bereich

Verkauf / Telesales

Ihre Aufgabe ist der Aufbau und die Beratung Ihres eigenen, festen Kundenstammes sowie die eigenverantwortliche Erstellung von Angeboten. Auf Messen und Veranstaltungen, die wir mehrmals pro Jahr besuchen, bietet sich Ihnen eine zusätzliche Möglichkeit Ihr Verkaufstalent zum Einsatz zu bringen.

Quereinsteiger/innen mit besonderer Passion für Weine können ihre Leidenschaft mit beruflichem Erfolg verbinden. Wenn Sie erfolgreich im telefonischen Direktvertrieb arbeiten möchten und Lust auf niveauvolle Kommunikation am Telefon haben, freut sich das sympathische Team von CAPREO auf Ihre Bewerbung und auf SIE!

Ihre Bewerbung senden Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

personal@capreo.com

CAPREO GmbH · Gildeweg 10 · 46562 Voerde · www.capreo.com

